

**BIPP-BIPP SA**

ZI Heppignies - avenue des Heppignies 1  
 BE 6220 Fleurus  
 Tel.: 071 91 99 99  
 Fax: 071 35 03 32  
 sapic@sapic.be  
 www.bipp-sa.com

**BIPP-BIPP** S.A.  
 Production of Venetians Blinds

**Bedrijfsgegevens**

Het bedrijf B.I.P.P. B.I.P.P. is een Belgische naamloze vennootschap. In België is ze marktleider in het domein van de verduistering, dankzij het belangrijkste product : Venetiaanse blinden op maat.

Vrij snel is het bedrijf B.I.P.P. B.I.P.P. zich op de export gaan concentreren. Hiervoor werden belangrijke investeringen gedaan, die toelaten aanwezig te zijn op de verschillende markten (Italië, Duitsland, Nederland, Portugal, Spanje, Polen, Roemenië, Zweden, Syrië, ...)

Dankzij de centrale ligging van het bedrijf, bij Charleroi, vormt het een draaischijf voor Europa. Meer nog, dankzij het steeds stijgende aantal klanten en markten profiteert het bedrijf optimaal van de voordelen van schaalvergroting, die ook toelaten de nieuwste technieken te bieden.

De productiemiddelen zijn aangepast aan een uitgebreid cliënteel, en laten toe met grote soepelheid een antwoord te bieden aan de wensen van dit verscheiden cliënteel.

Zowel in Europa als in het Midden-Oosten heeft B.I.P.P. B.I.P.P. een indrukwekkend netwerk uitgebouwd, zowel wat productie als wat distributie betreft, dat toelaat elk jaar meer dan 600.000 onderdelen voor Venetiaanse blinden op maat te verkopen.

Met een marktaandeel van 65,9 % is het bedrijf in België leider in zijn niche : verdeling via de vakman.

**Nummer 1 in Venetiaanse blinden**

De geschiedenis van het bedrijf begint in 1977, wanneer Jean Angelino Laini het bedrijf G-Fix overneemt, een klein productie-atelier van venetiaanse blinden te Eupen. Het gaat om een klein artisaanaal bedrijfje, dat eerst verhuist naar Monceau en daarna naar Marchienne. "Ik vind het product interessant" verklaart hij. In die periode is het systeem van verduistering met lamellen miskend door de consument, die enkel luxaflex kent en wil. Het was aan hem om de consument de voordelen te doen ontdekken van een kader die niet over de muren verderloopt, maar die daarentegen deel uitmaakt van de esthetische aankleding van het raam.

Jean Laini spaart tijd nog energie voor het promoten van zijn product, dat hij op maat wil gaan verdelen. Daarom produceert hij 's nachts en staat hij overdag op beurzen. Geleidelijk aan wint hij het vertrouwen van de consument, ... Het zakencijfer van G-Fix stijgt, net als het aantal kleuren in het gamma, snel.

**Een aangepast commercieel kanaal**

In 1982 sticht de zaakvoerder de commerciële poot van het bedrijf : de SA Bipp-Bipp. Vier jaar na de overname van de originele productie-eenheid. Waar oorspronkelijk de blinden werden gefabriceerd uit onderdelen die werden geïmporteerd uit Zweden, verplichtten problemen met leveringstijden en kwantiteit de KMO te veranderen van strategie : uit een studie van de "Comase" uit 1989 bleek de noodzaak om het beheer van de productiematerialen in eigen handen te nemen. Hierdoor besluit Jean Laini een bedrijf op te richten dat instaat voor de levering van de onderdelen ; de SA PIC (Production Industrielle de Composants), die enkele van zijn ideeën zal uitvoeren. B.I.P.P. B.I.P.P. concentreert zich op de lamellensystemen in aluminium, in twee standaardbreedtes, nl. 16 mm en 25 mm, maar blijft verder maatwerk verkopen, na een mislukte poging om zijn producten via de groothandel aan te bieden. Vier modellen, in 160 kleuren, werden voorgesteld : de gewone store, stores met handbediening, gemotoriseerd of met touw. Het laatste type wordt het meest verkocht. In België wordt B.I.P.P. B.I.P.P. de belangrijkste aanbieder van Venetiaanse blinden op maat.

**Een concept dat zich laat exporteren**

In 1995 neemt de KMO zijn intrek in de industriezone van Heppignies in een gebouw dat wordt gedeeld met SA PIC.

Om de uitvoerkosten van hun producten te reduceren, worden ook in het buitenland productie-eenheden opgestart. Het doel is om overal in de wereld het marktaandeel te doen groeien. Eerst wordt op Europa en het Midden-Oosten gemikt. Veertig ateliers worden opgericht, van Finland, over Roemenië tot Portugal. Daarna volgen Turkije, Syrië, Jordanië, Algerije, ....

In functie van het aantal onderdelen dat wordt verdeeld door PIC, die ook in de productie-eenheden de machines installeert, schat Jean Laini het aantal stukken voor stores op meer dan 600.000 per jaar (in 2005) : deze activiteit biedt werk aan zowat 500 plaatselijke werkkrachten. B.I.P.P. B.I.P.P. (22 werknemers in Fleurus) die 65,9 % van de Belgische markt voor stores opeist, heeft het nieuwe gebouw van Financiën, in de Brusselse noordwijk, vlakbij het station, voorzien van 8000 gemotoriseerde blinden. Dit is totnogtoe de belangrijkste referentie. Het bedrijf leverde daarnaast ook 5000 elektrisch aangedreven Venetiaanse blinden voor "Cristal Park" in Parijs.





**Leveringsprogramma**

Aluminium lamellenblinden in twee standaard afmetingen, 16 mm en 25 mm. Vier modelen (met handbediening, gemotoriseerd of met domotica) worden aangeboden in 160 basiskleuren, uit voorraad (op aanvraag kan worden gekozen uit 450 kleuren, indien het volume voldoende groot is). Het bedrijf is zelf fabrikant van de onderdelen. De dienst-na-verkoop en het vervangen van onderdelen is gewaarborgd gedurende vele jaren. De producten zijn permanent beschikbaar.

Nieuw is de ontwikkeling van nieuwe 100 % gemotoriseerde Venetiaanse blinden, waarvan B.I.P.P. B.I.P.P. de ontwikkeling volledig zelf financierde. De verdeling van dit model met zeer geringe inbouwafmetingen (32 mm x 36,5 mm) is voorzien vanaf de lente van 2006. Dit nieuwe product is kleiner, krachtiger en gebruiksvriendelijk, en krijgt de naam "Plug and Play".

Het bedrijf is zelf ook ontwerper van andere producten : diverse gietvormen, plafondspots, waterafvoerstukken, eindloopbeveiliging voor oprolsystemen, ballast zonder metaal, ...



**Fabricagemethodes**

Volledig op maat in het atelier.

Geen fabricagevertragingen te wijten aan niet geleverde of niet vernieuwde voorraad, welke ook de kleur is.

**Leveringsvoorwaarden**

Gespecialiseerd in en beschikbaar voor projectstudies met aannemers gevelwerken, afwerking, ontwerpers en glastechnici.

Ontwerp, fabricage en aangepaste plaatsing, ook voor lichte, hedendaagse gevelconstructies.

Geen rechtstreeks verkoop aan particulieren, enkel via een netwerk van vakmensen gespecialiseerd in decoratie en afwerking

**Referenties**

Hiena vindt u enkele van onze meest recente realisaties :



AGIP TOWERS - Italië : 4800 blinden van 16 mm

OPEN BUILDING - Stuttgart - Duitsland

COMMUNAUTE FRANCAISE DE BELGIQUE - Brussel - België

EUROPESE GEMEENSCHAP - Brussel - België

CISCO SYSTEM - Parijs - Frankrijk

PHILIPS ECLAIRAGE - Parijs - Frankrijk

PECHINEY SA - Frankrijk

AVENTIS - Lyon - Frankrijk : 870 blinden

CRYSTAL PARK Parijs - Frankrijk : 5000 elektrische blinden

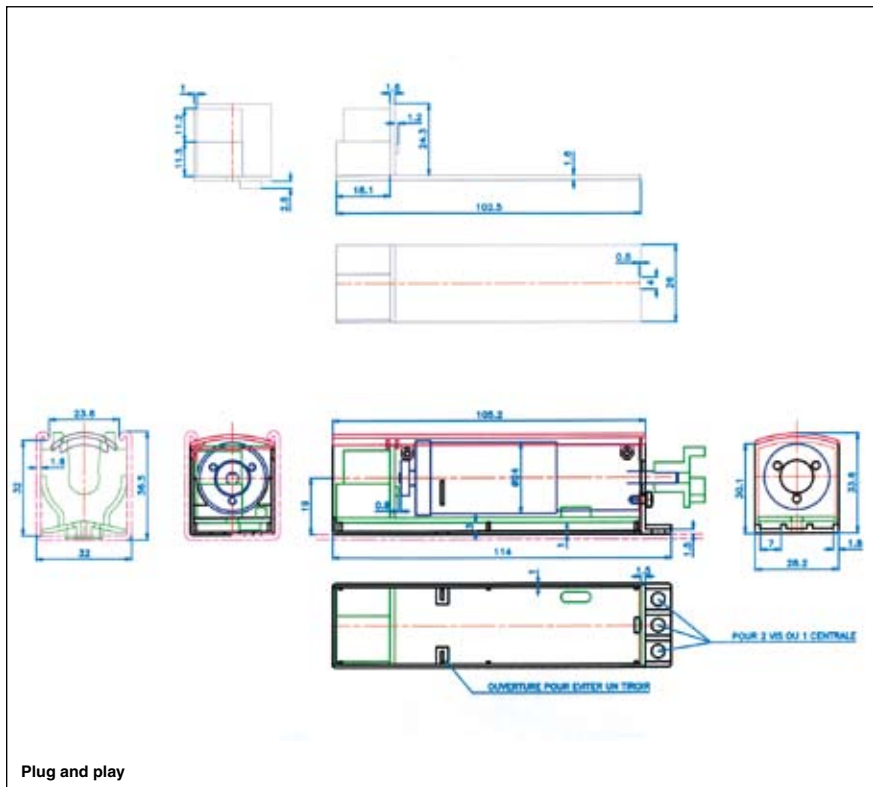
VANGOGH - Paris - Frankrijk : 3200 elektrische blinden

GEBOUW VAN FINANCIEN - Brussel - België : 8000 gemotoriseerde blinden

ATOS ORIGIN - Zaventem - België : 500 gemotoriseerde blinden met afstandbediening

GLAXO SMITH KLINE - Wavre - België: 760 gemotoriseerde blinden met afstandbediening

TOUR GRANITE - Parijs - Frankrijk: : 4000 gemotoriseerde blinden met afstandbediening



Plug and play

